

Software-Defined IT in azione!

Roma, 17 Novembre

PBS
The IT-only, ready-to-run,
measurable consultancy firm



ABOUT» SERVICES» CUSTOMERS» PRESENTATIONS ASSOCIATES EVENTS JOBS CONTACTS

[ITA] [PBS, Aditinet e VMware] Software-Defined IT in azione! - Roma, 17 Novembre, Eataly (Ostiense) - Milano, 19 Novembre, Cosmo Hotel (Cinisello)

23 October 2015 ■ Events, From our Customers, Italian Language, Security, Technology, 0 comments
[Edit This](#)

Partecipa all'evento per scoprire come la Rete governata dal Software

può migliorare drasticamente il livello di protezione e agilità delle Applicazioni

Roma 17 Novembre 2015 – Eataly piazzale 12 ottobre 1402 (Ostiense)

Abbiamo il piacere di invitarvi ad un evento esclusivo in cui Aditinet, in collaborazione con VMware, presenterà la sua nuova strategia per la sicurezza e la virtualizzazione della rete. Le attuali soluzioni di rete e di sicurezza sono complesse e possono creare una barriera alla realizzazione della piena agilità del Software-Defined Data Center.

VMware NSX consente di risolvere le nuove sfide dei data center, offrendo un modello di rete che elimina i problemi delle reti attuali e consente ai data center di incrementare agilità ed efficienza.

Per maggiori informazioni e per iscriversi, clicca [qui](#) (invito in PDF)



Milano 19 Novembre 2015 – Cosmo Hotel Cinisello Via de Sanctis 5, Cinisello Balsamo (MI)



More from this site



[ITA] Aditinet, VMware e Palo Alto Networks – le nuove frontiere della sicurezza e virtualizzazione della rete – Roma, 6 Maggio, Eataly (Ostiense) – Milano, 7 Maggio, Grand Hotel Doria (Gaiazzo)



[ITA] [Aditinet e Brocade] White Paper: Perché Ethernet Fabrics è la risposta giusta alle nuove esigenze del networking e dei data center



[ITA] [SOIHL e PBS] Software-Defined IT, iperconvergenza e Cloud: ITT cambia pelle con la flessibilità del software – Milano, 4 Novembre 2015, Atel Hotel Executive, Via Starzo 45 – aggiornato!



[Avnet] The Software-defined Data Center Explained: Part I of II

■ WHY THIS BLOG



We are the IT-only, ready-to-run, measurable consultancy company. Our purpose is to add value to IT players by providing hands-on, no-risk, affordable support to their initiatives.

This blog is here to provide fresh info on market and technology trends. And on the great time we are having with our customers too!

■ SEARCH

Search

■ SUBSCRIBE TO BLOG POSTS

Just a valid e-mail. No registration required

Subscribe

■ TODAY'S TOP PAGES



[ITA] [Per Primo] su Digital4Trade] Le cinque regole d'oro per farsi finanziare da un venture capitalist



[ITA] [Silvia Vianello] Email Marketing: 5 Passaggi per costruire una campagna di successo



[ITA] [PBS - Primo Bonacina Services] A caccia di talenti: i segreti degli head-hunter

Funnel Screening Hunting

Subscribe

Primo Bonacina

Managing Partner
PBS – Primo Bonacina Services

Marketing Manager
Aditinet

www.primobonacina.com

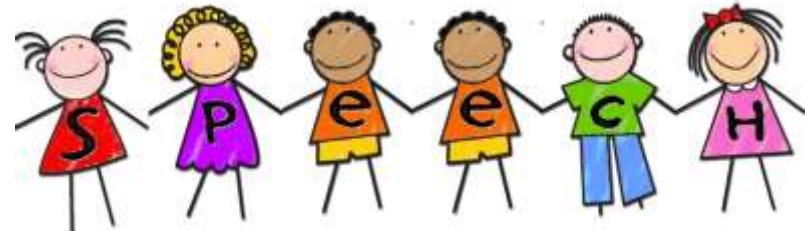
L'agenda della mattinata

L'evento si rivolge a

CIO, CISO, Responsabili IT, Responsabili Sicurezza, Responsabili della Rete di aziende private e pubbliche di medio grandi dimensioni.

Agenda

- 10:00** Benvenuto e Registrazione
- 10:30** Software-Defined IT: dove va il mercato (**Primo Bonacina**, Managing Partner, PBS – Primo Bonacina Services)
- 10:50** La strategia di Aditinet per il Software-Defined IT (**Paolo Marsella**, CEO, Aditinet)
- 11:10** VMware NSX, la piattaforma di sicurezza e virtualizzazione della rete: Agilità e Operations, Sicurezza e Segmentazione (**Luca Morelli/Matteo Marini**, Network Virtualization Platform Senior System Engineer, VMware)
- 12:00** Software-Defined IT in azione: come Aditinet integra le migliori tecnologie per le nuove infrastrutture (**Enrico Nasi**, responsabile progettazione, Aditinet, e **Matteo Indennimeo**, Product Manager Software-Defined IT, Aditinet)
- 12:45** Q&A
- 13:00** Buffet lunch



Oggi parliamo di SDN. Oppure no?

The screenshot shows a web browser window with the URL <http://dupress.com/articles/tech-trends-2015-software-defined-everything-breaking-virtualizations-final-frontier>. The page is from the Deloitte University Press and features a large graphic with binary code (0110) and gears, with the text "Software-defined everything" and "Breaking virtualization's final frontier". The browser toolbar includes various icons for file operations, search, and social media sharing.

Much of the operating environment can now be virtualized, automated, and orchestrated, positioning infrastructure as a competitive differentiator that can help fuel innovation.

WRITTEN BY
Ranjit Bawa & Rick Clark

PUBLISHED
January 29, 2015

Chi di voi era con noi in questa stessa sala all'evento Aditinet-VMware sul Software-Defined IT di Maggio?



Una recente esperienza con Aditinet



QUANDO L'IT CAMBIA PELLE CON LA FLESSIBILITÀ DEL SOFTWARE

Le soluzioni oggi disponibili e quelle che lo saranno a breve. Creare valore e governare l'evoluzione verso il nuovo IT.

Milano, 4 Novembre 2015
AtaHotel Executive, Via Don Luigi Sturzo, 45

[Salvo in calendario](#)

[Contenuti](#) [Agenda](#) [Location](#) [Profilo aziendali](#) [Relatori](#) [Info Sponsor/expo](#) [Inscritti](#)

La crescita di fenomeni quali l'iperconvergenza, il Software-Defined IT e la disponibilità di servizi Cloud sempre più evoluti ed erogabili in modalità self-provisioning consentono oggi ad un numero crescente di aziende un approccio diverso all'IT aziendale; un approccio più in linea con le esigenze di un business che richiede un'infrastruttura IT agile e che deve reagire il più rapidamente possibile a esigenze mutevoli.

Le organizzazioni vogliono infatti mantenere i costi sotto controllo, ma al contempo erogare più servizi, in sicurezza ed efficiente e quello che prima sembrava difficile da realizzare oggi sembra alla portata di mano grazie all'utilizzo delle nuove soluzioni pilotate dal software infrastrutturale, accoppiate ad iperconvergenza, hardware industrystandard e cloud.

Secondo questo nuovo paradigma, gli elementi essenziali per l'infrastruttura IT (server, storage, networking, sicurezza, ...) sono messi in comune, virtualizzati, acceduti e gestiti attraverso un insieme comuni di API con vantaggi in termini di governance e gestione. Tutta questo porta ad un crescente utilizzo di hardware più economico e facilmente manutenibile mentre l'intelligenza, la gestione, i servizi si spostano nel software e nel cloud, con un preciso risparmio in termini di TCO.

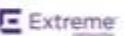
Ma se da una lato questa nuova modalità di pensare e realizzare le architetture IT già sta offrendo in alcune aree dei significativi benefici, d'altra parte non pochi sono gli aspetti di tipo tecnologico, architettonico e di business da mettere a fuoco.

- Software defined IT: quali sono gli standard e paradigmi che si stanno affermando? Quali ecosistemi si stanno formando? Quale è il ruolo dell'Open Source nel Software-Defined IT?
- Soluzioni Iperconvergenti, quali sono i benefici derivanti dal loro utilizzo e per quali ambienti sono adatte?
- In questo nuovo paradigma l'hardware diventa quindi davvero una commodity?
- Quale è il nuovo ruolo del Cloud? Le nuove infrastrutture saranno sempre più ibride? Cosa resta in sospeso? Cosa ne esce?
- Come gestisco la nuova infrastruttura? Chi ne garantisce le performance? Quali sono gli SLA e come li misuro?
- Come ne garantisco la sicurezza?
- In questo nuovo mondo, quale è il ruolo del system integrator? Del Service Provider? Del Cloud Provider?

Questi sono alcuni dei temi posti al centro del convegno, che si svilupperà nella formula della sessione plenaria e che si avvale della presenza di esperti a quotidiano confronto col mercato e che nasce con l'obiettivo di offrire a manager e professionisti coinvolti nel governo o sviluppo dell'IT aziendale, un momento di informazione che affianchi contenuti di business e approfondimenti di carattere tecnologico.

Ad arricchire il convegno la realizzazione di due tavole rotonde, una a chiusura della mattinata dedicata al tema di come cambiano gli skill e le professionalità di chi gestisce e governa l'IT aziendale, e una a chiusura di giornata nella quale saranno affrontate le tematiche legate al mondo del canale e del mutato ruolo della catena del valore in questo contesto.

Accanto al convegno sarà allestita un'area espositiva dove saranno serviti i coffee break e il lunch. Una giornata di incontri, confronti e approfondimenti utile per chi governa l'IT e per chi è coinvolto nella Gestione.



Expo



Perché SDN?

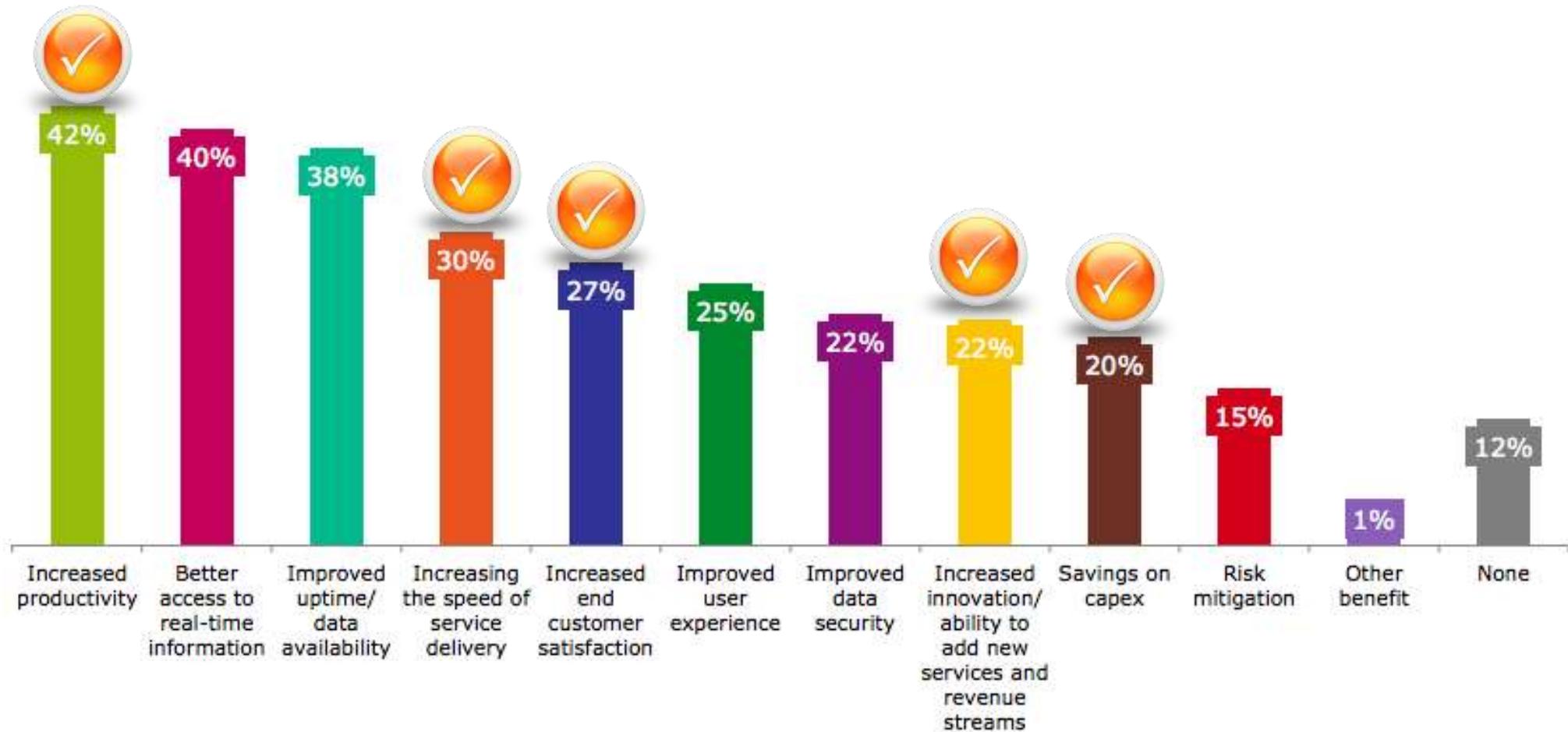


Figure 14: "Which of the following do you perceive as the biggest potential benefits of SDN technologies?" – asked of all (500 respondents)

Perché proprio adesso?

90% OF WORLD'S DATA CREATED IN LAST TWO YEARS

April 13, 2015



Melissa Di Donato, head of European Channels & ISV Programs at Salesforce.com says that a connected environment would mean connected sales teams, digital sales aids and an integrated customer platform as part of the broader pattern. "The world has gone social with 2.3 billion social users, but companies are building their own social networks in the form of communities," and channels would need to adapt to this.

"Cloud offers us not just a different way of using technology, but a new way for customers to buy, customers look to us to offer a new way to buy. Internet of Things is a way of communicating and connecting; we are now in the era of billions of connected devices," she said at the European Software and Solutions Summit on March 25 in London.

"Salesforce CEO Marc Benioff gave us this quote not so long ago: 'The Internet of Things is ground zero for this new phase of global transformation, powered by technology innovation.' What this is going to do is generate significant change, economically to our society, and both the way we deliver 'buy solutions.'



is a lot going on in big data: 90% of the world's data was created in the last two years, she By 2020 there will be ten times the current amount of mobile data, much of it unstructured. This needs to be found and used in business decisions.

«Perché proprio adesso?» Andiamo con la macchina del tempo nel 2012 ...



The screenshot shows a web browser window with the URL <http://www.themetisfiles.com> in the address bar. The page title is "The Future Of The Network Is Software Defined". The header features the logo "theMETISfiles" with the tagline "source to success". Below the header is a navigation menu with links: Home, Research, Thought Leadership, Opinion, Consulting, Cloudscape, Cus, Elastic Enterprise, Connected Worker, and Partner Ecosystem. A large orange checkmark icon is positioned on the left side of the page. The main content area contains an article by Pim Bilderbeek from 04/10/2012, discussing the NetEvents EMEA Press and Analyst Summit and a debate session on Software Defined Networks (SDN). The text explains that SDN separates the network router and switch data plane from the control plane, managed by software on a centralised server.

The Future Of The Network Is Software Defined

Written by Pim Bilderbeek on 04/10/2012

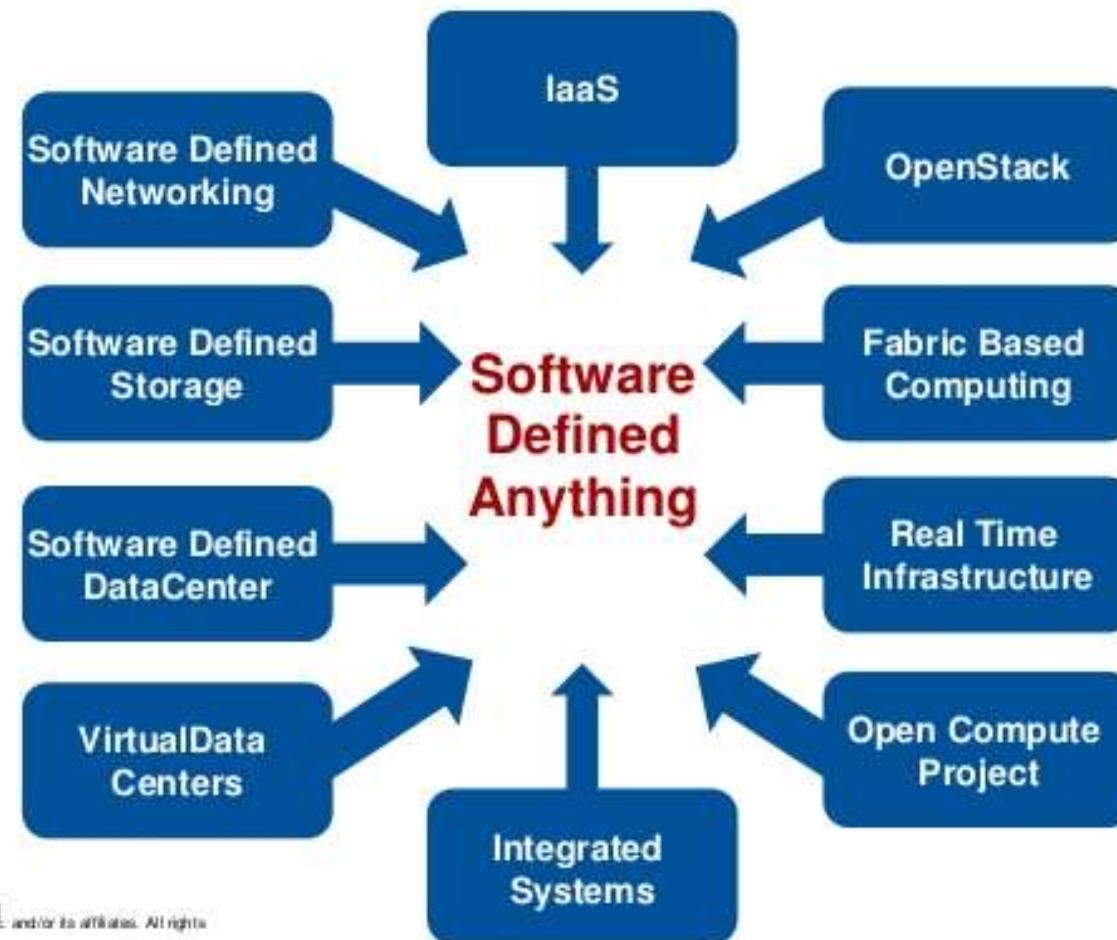
Last week we attended the [NetEvents](#) EMEA Press and Analyst Summit. Part of the 2-day program was a debate session on [Software Defined Networks](#) (SDN) with panellists from Gartner, IDC, IBM, Dell, HP, Extreme Networks, Enterasys and yours truly. The debate centred on the question who is first to ride the SDN revolution, the Enterprise, the Cloud Data Centre, or the Service Provider (and where is it taking them)?

What is SDN?

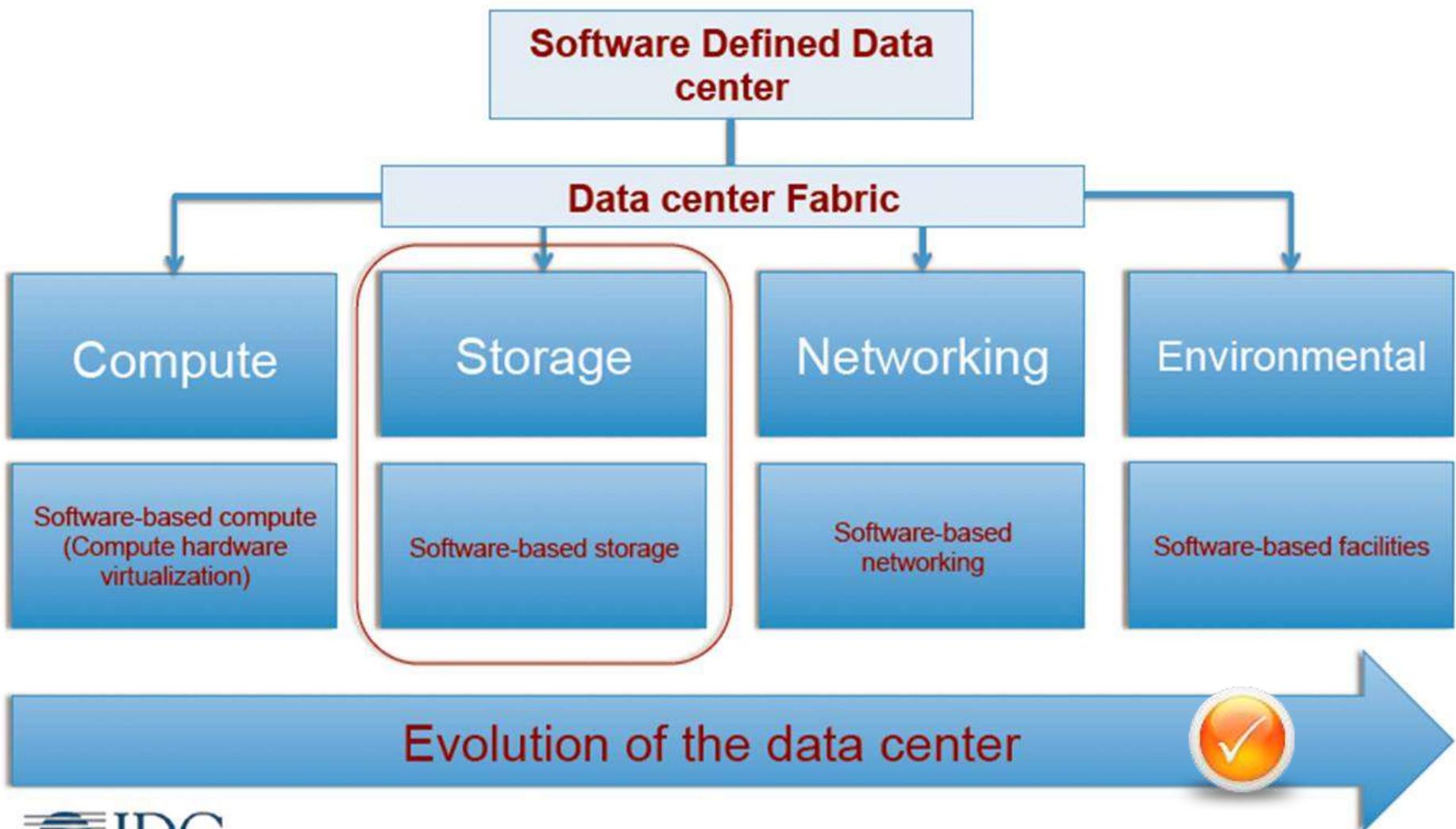
SDN is about separating the network router and switch data plane (hardware that does packet forwarding) from the control plane (logic that controls packet forwarding). In SDN the control path decisions are taken out of the switch and managed by software on a centralised server. In other words, SDN is about providing a programmable interface into the infrastructure to modify the network infrastructure behaviour and delegate the capability of modifying that to other IT systems. The

E nel 2013 ... (le priorità per il 2014 secondo Gartner)

The Journey to Programmable Everything

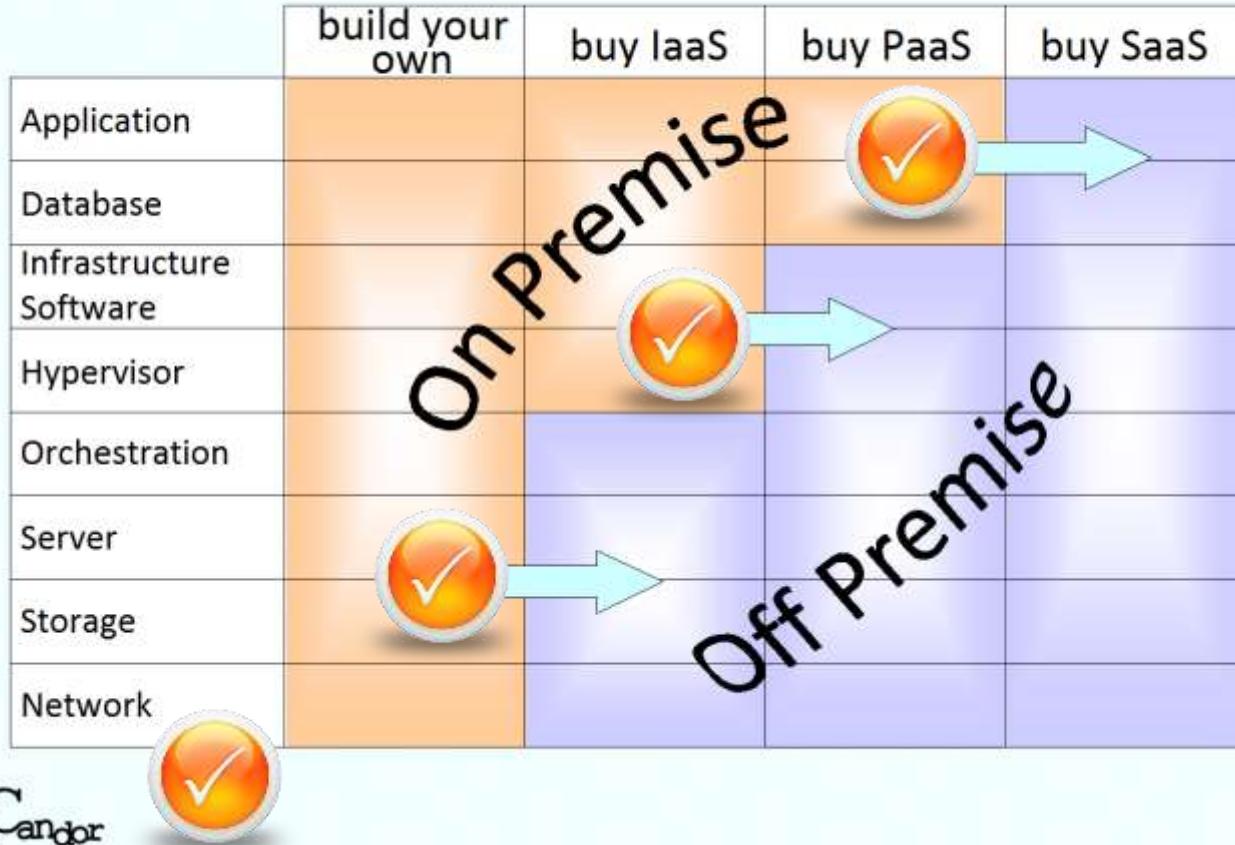


Un'evoluzione naturale



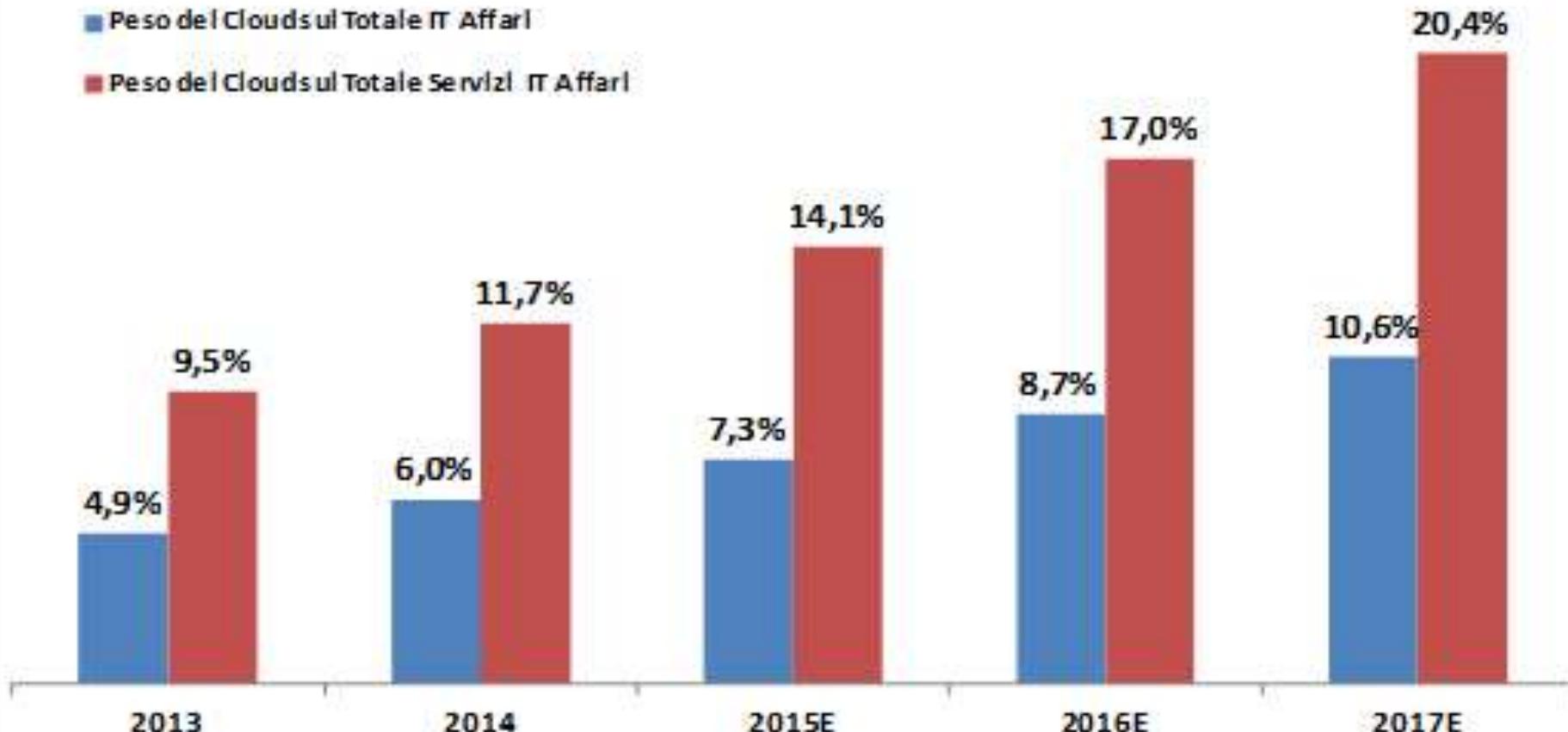
«2015, the year of the revenue cloud»: anche il cloud è una trasformazione basata sul software

Enterprise computing choices and the Cloud



Il cloud in Italia? (SIRMI, 2015)

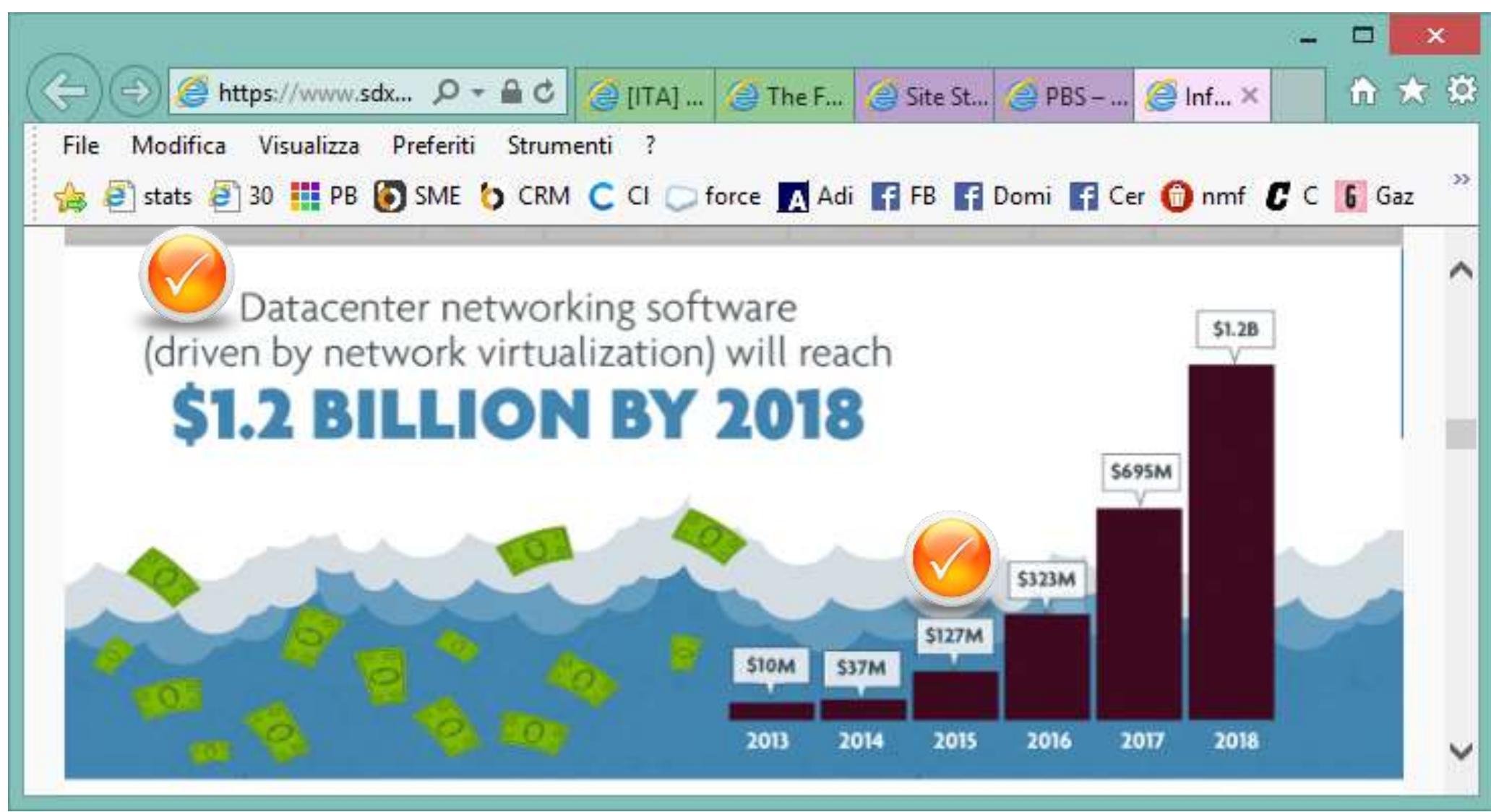
L'incidenza del Cloud sul mercato IT Affari e sul mercato Servizi IT Affari



Parliamo del mercato Software-Defined Networking [SDx Central]



Parliamo del mercato Software-Defined Networking [SDx Central]

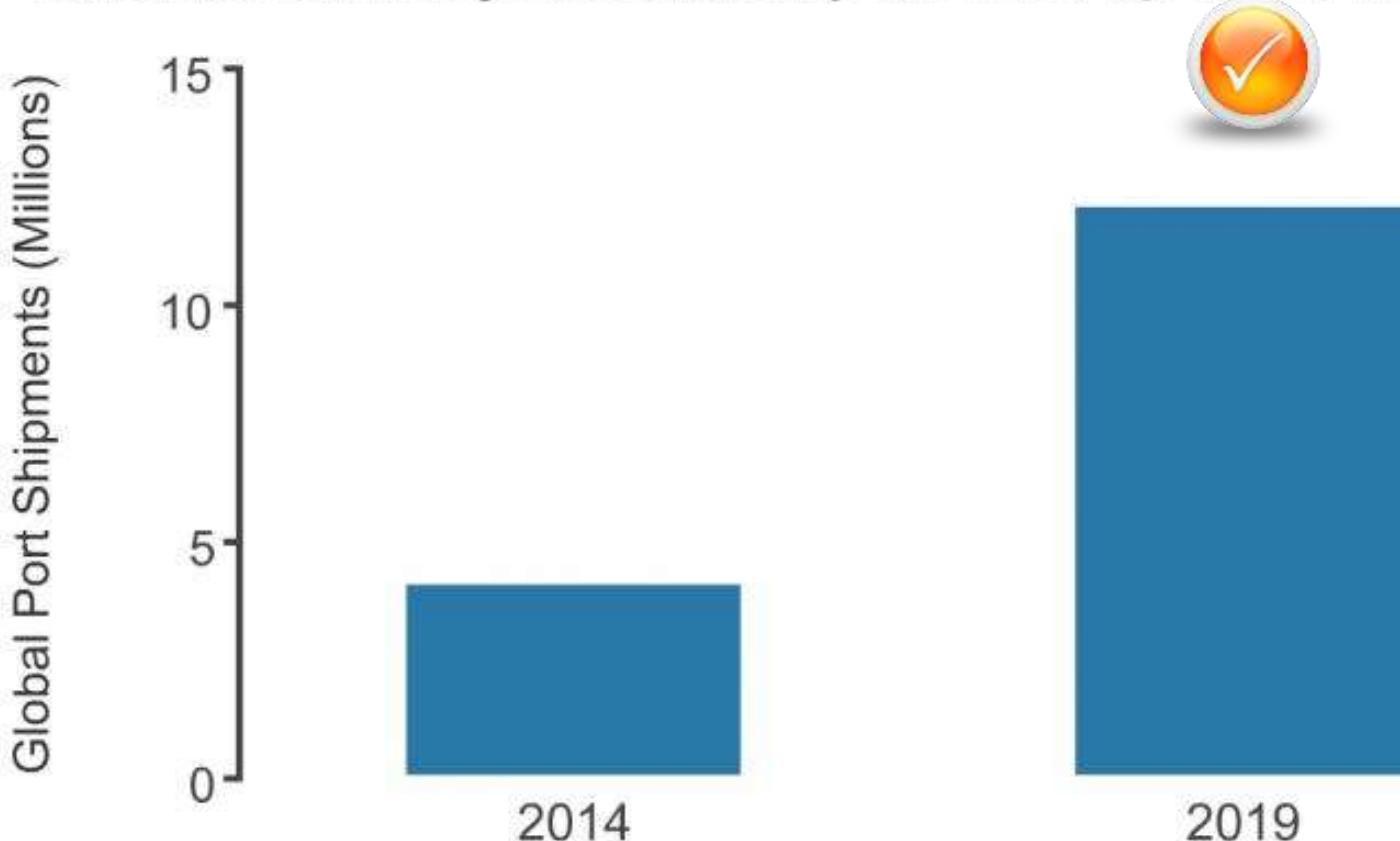


Parliamo del mercato Software-Defined Networking [SDx Central]



E per conseguenza: Bare-metal networking

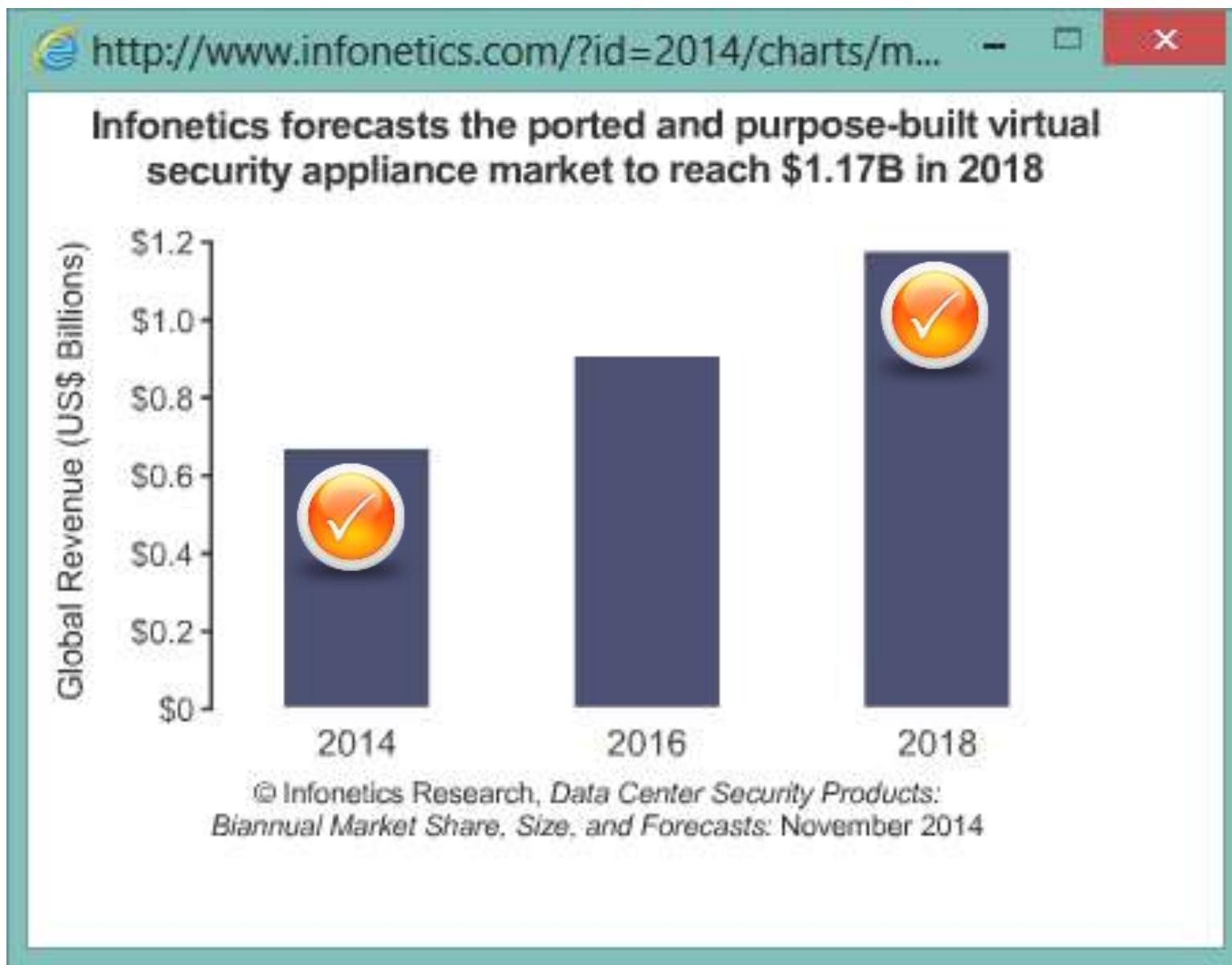
Infonetics projects that over 12 million bare metal data center Ethernet switch ports will ship in 2019, up 198% from 2014



© Infonetics Research, now part of IHS, *Data Center Network Equipment: Quarterly Market Share, Size and Forecasts*; March 2015



E per conseguenza: Software-Defined Security



Grazie dell'attenzione! Copia delle presentazioni in PDF è su
www.primobonacina.com/17novembre2015 (e via mail da Aditinet)



The IT-only, ready-to-run, measurable consultancy firm

[ABOUT](#) » [SERVICES](#) » [CUSTOMERS](#) » [PRESENTATIONS](#) [ASSOCIATES](#) [EVENTS](#) [JOBS](#) [CONTACTS](#)

CATEGORY ARCHIVES: MY ARTICLES

[ITA] ["Per Primo" su Digital4Trade] Le cinque regole d'oro per farsi finanziare da un venture capitalist

11 November 2015 | Italian Language, Management, My articles, Press Activities | 3 Comments

Amici del canale, congratulazioni! Si dice che le banche non finanzino le nuove idee, ma voi che mi leggete siete delle persone perseveranti e siete riusciti ad andare oltre. Siete infatti stati capaci di procurarvi un appuntamento con un cosiddetto "squalo della finanza", ovvero un "Venture Capitalist" ("VC"); anche se, non temete, sono semplicemente dei professionisti come voi semplicemente operano in un campo dove ci sono più soldi, più incertezze e più rischi. Avete quindi lavorato duro, avete preparato il vostro business plan e ora immaginate di aver potuto esporre la vostra idea a un VC. Immaginate che questo colloquio sia appena terminato e che dal vostro punto di vista sia stato un successo. Siete raggianti e si vede, ma a questo punto il VC vi sorprende con una domanda: "Secondo voi com'è andato il nostro colloquio? E, se secondo voi è andato bene, perché?". Vi potrà sembrare una domanda strana, ma è un modo interessante di portare la conversazione al di fuori della solita recita di una litania di slide e più verso la sostanza del discorso. In realtà, non avete bisogno che questa domanda vi venga fatta. Già saprete se l'incontro è andato bene se avrete preventivamente assolto cinque compiti in grado di distinguervi agli occhi del VC dalla massa delle offerte sul mercato:

1) Siete consapevoli di indirizzare un'esigenza pressante che richiede un'immediata azione di acquisto.

I potenziali clienti possono sempre rinviare l'acquisto di un prodotto dall'efficienza migliorata, ma non sono disponibili a procrastinare l'intervento su un problema spinoso che può comportare situazioni di sofferenza o quanto meno di difficoltà. Poiché il successo di una startup è legato alla velocità d'incremento delle vendite, sono auspicabili prodotti indirizzati verso rapidi cicli di vendita destinati ad acquirenti decisi e determinati. Individuare subito un mercato caldo è un modo sicuro per assicurarsi non solo vendite rapide, ma anche una serie di vantaggi collaterali (visibilità, finanziamenti, market share, motivazione, team ...).

2) Avrete già discusso approfonditamente la vostra soluzione con decine di potenziali clienti al fine



■ WHY THIS BLOG



We are the IT-only, ready-to-run, measurable consultancy company. Our purpose is to add value to IT players by providing hands-on, no-risk, affordable support to their initiatives.

This blog is here to provide fresh info on market and technology trends. And on the great time we are having with our customers too!

■ SEARCH

Search

■ SUBSCRIBE TO BLOG POSTS

Just a valid e-mail. No registration required.

Subscribe



■ TODAY'S TOP PAGES



[ITA] ["Per Primo" su Digital4Trade] Le cinque regole d'oro per farsi finanziare da un venture capitalist



[ITA] [Silvia Vianello] Email Marketing: 5 Passaggi per costruire una campagna di successo



[ITA] [PBS - Primo Bonacina Services] A caccia di talenti: i segreti degli head-hunter



Funnel Screening Hunting

Subscribe