



# Expo 2015

## What's Next

Paolo Marsella - CEO



# Aditinet oggi



Una realtà consolidata che si basa su **45 professionisti**, un **servizio tecnico d'eccellenza totalmente interno**, che opera secondo **best practice, metodi e processi a standard internazionale**



Grazie ad un numero crescente di clienti soddisfatti, abbiamo raggiunto un fatturato di **€13.0M**, **crescendo in ciascuno degli 11 anni di attività**, con **forecast di €16M per il 2015**



I nostri clienti sono le **maggiori organizzazioni nazionali** operanti sul nostro territorio

# Gli aspetti qualificanti del nostro portafoglio

Implementiamo sistemi che attraverso una migliore **Visibilità IT** il cliente ottimizza le risorse, garantisce risposte pronte agli utenti interni e abbatta i **downtime**

**Visibilità**

Forniamo consulenza specializzata e proponiamo soluzioni di **Security** best-of-breed per proteggere i vostri asset IT a livello di infrastruttura, applicativo e dei dati

**Protezione**

Aiutiamo a progettare infrastrutture di comunicazione e di sicurezza, abilitanti iniziative IT on premise o ibride per semplificare le Operation, Ridurre i Costi fissi e migliorare la disponibilità delle applicazioni

**Infrastruttura**

**Governance**

Supportiamo con tool idonei e con personale specializzato i nostri clienti nella Gestione degli asset IT, nella aderenza a standard e normative

## **Il nostro ecosistema:**

- **Clienti**
- **Analisti**
- **Professionisti**
- **Vendor**

**Per offrire costante innovazione**



# Ampiezza di spettro per Mercati e Clienti

## Finance

INTESA  SANPAOLO

 **Borsa Italiana**  
London Stock Exchange Group

**Allianz** 

 **CARIPARMA**  
CRÉDIT AGRICOLE

 **BANCA D'ITALIA**  
EUROSISTEMA

 **BNL**   
Gruppo BNP PARIBAS

**UBI**  **Banca**  
UNIONE DI BANCHE ITALIANE

 **PHOENIX**  
Intermediazione Bancaria

 **ARCA VITA**

 **BPM** **BANCA POPOLARE**  
DI MILANO

 **SETEFI** 

 **ICCREA** **BANCA**

## ISP, ASP & TelCo

 **TELECOM**  
ITALIA

 **WIND**  **BT**

**FASTWEB**

**Dada**

 **linkem**  
keep in touch

 **mc link**

## Education & Research

 **INFN**  
Istituto Nazionale di Fisica Nucleare

 **ROMA**  
**TRE**  
UNIVERSITÀ DEGLI STUDI

 **Università Commerciale**  
Luigi Bocconi

**ENEA**

 **SAPIENZA**  
UNIVERSITÀ DI ROMA

## Industries

 **Italcementi**  
Italcementi Group

 **TAMOIL**

 **TELESPAZIO**  
A Finmeccanica / Thales Company

**laRinascente**

 **GIOCHI PREZIOSI**

 **TRUSSARDI**

## IT

 **ITALTEL**  
Roots to the future

**SIEMENS**

 **IBM**

## Government

**Governo Italiano**

 **MEF** Ministero  
dell'Economia e delle Finanze

 **Istat**

 **Corte dei Conti**

## Utilities & Services

**Posteitaliane**

 **Enel**

**Alitalia**

**Rai**  **TNT** | post

 **GTECH**  
**LOTTOMATICA**

 **Terna**  
Rete Elettrica Nazionale

 **CASINO DELLA VALLEE**  
SALTIMONDO VALLE D'AOSTA  
1985-1986

 **A22** Autostrada del Brennero SpA  
Brennerautobahn AG

 **SEA**

 **europ assistance**

 **RADIO 105**  
STYRIA

**"InfoCamere"**

 **aditinet**  
1<sup>st</sup> CLASS IT

- **La vista sulle tecnologie è alimentata da una rete di contatti chiave costituita da technology guru e da vendor**
- **Una crescente relazione con Gartner per la validazione delle nostre scelte**

# L'innovazione : i Casi di Successo

- **1999**: Cresce l'esigenza di banda al singolo desktop: switch wire-speed non-blocking **Extreme e Foundry Networks (ora Brocade)**
- **2001**: La velocità delle linee cresce più della capacità dei processori generici di garantire Firewalling adeguato: firewall in ASIC wire-speed **Netscreen (ora Juniper)**
- **2004**: Le tecniche di antispam basate su firma non sono più sufficienti: Email security basato su reputation con **IronPort (ora Cisco)**
- **2005**: Il server load balancing non è più sufficiente a garantire insieme resilienza e sicurezza : **Application Delivery Networking di F5 Networks**

# L'innovazione : i Casi di Successo

- **2007:** L'IT mission critical si basa su DNS/DHCP senza resilienza e nelle mani di pochi guru: network services erogati in HA con **Infoblox**
- **2008:** Il traffico HTTP/HTTPS diventa prevalente, il firewall stateful inspection rischia l'obsolescenza: NGFW con **Palo Alto Networks**
- **2010:** L'IT si sposta progressivamente verso il mobile: Piattaforma MDM di **MobileIron**



## Arriviamo ai giorni nostri:

- **2014:** Cresce la necessità di riduzione Opex in Data Center, aumentare prestazioni e agilità nel cambiamento (Move/Add/Change/Scale); hyper-convergenza di **Simplivity**
- **2015:** Nasce l'esigenza di ottenere “**Visibilità e Protezione**” sui dati nella IT estesa ai cloud pubblici

# What's Next?

Quali sono i trend primari che stiamo seguendo?

Quale è lo stato del mercato e delle tecnologie?

Quali sono i nostri programmi?

- **Software Defined Data Center**, come percorso ormai tracciato
- **Cybersecurity** come necessità, ancora non totalmente percepita
- La vista sui mercati si allarga all'Europa con l'apertura di Aditinet **UK** Ltd



# Vi lascio con due «celebration»

PRESS RELEASE

## F5 Agility EMEA 2015: Partner of the Year Award Winners Announced at Annual Conference

Outstanding Performance Recognised From F5 Partners Across Europe, Middle East and Africa

May 20, 2015

### STORY HIGHLIGHTS

- Computacenter (UK) is EMEA Partner of the Year
- Westcon (EMEA) is F5's EMEA Distributor of the Year
- Aditinet (Italy) is EMEA Services Partner of the Year
- Seven additional F5 partners in EMEA recognised with Agility Partner Awards

**EDINBURGH, SCOTLAND, MAY 20<sup>th</sup>, 2015** — **F5 Networks** (NASDAQ: **FFIV**) announced its 2015 Agility Partner Awards for the Europe, Middle East and Africa (EMEA) region. The awards were presented at F5 Agility EMEA, the company's annual customer and partner conference. Winners have demonstrated exemplary performance in business growth, customer focus and technical excellence.

### Agility Partner Award Winners

- **Computacenter (UK)** — Computacenter's expertise in delivering multi-vendor solutions to satisfy even the most demanding customer requirements has allowed F5's technology platform to shine in 2015. These skills, plus successful collaboration with F5 to engage with several major new opportunities in large enterprise accounts, see Computacenter recognised as a deserved EMEA Partner of the Year.
- **Westcon (EMEA)** — Westcon displayed focused strategic planning across both technology area and territory in 2015, substantially growing their business with F5 across EMEA. Their investment in F5 and subsequent market share success means they are an outstanding pick as EMEA Distributor of the Year.
- **Aditinet (Italy)** — Aditinet boasts one of the highest numbers of F5 technical certifications in F5's entire EMEA partner community. This has enabled them to consistently display exemplary performance in support and services delivery. Aditinet are F5's EMEA Services Partner of the Year.
- **Additional winners** — Atos (BeNeLux), Datamatrix (Nordics), Computacenter (Germany), Dimension Data (Germany), Dimension Data (Spain and France), HP Enterprise Security Services (UK) and Innovative Solutions (Middle East) also received Agility Partner Awards.

The screenshot shows a web browser displaying the Aditinet website. The page features a news article titled "Aditinet Italy Partner of the Year 2014 Palo Alto Networks" dated October 17, 2014. Below the article is a photograph of six men in suits standing on a stage during an award ceremony. The stage backdrop includes a "NEXT WAVE" logo and a screen displaying "ITALY PARTNER OF THE YEAR". A "Privacy & Cookie Policy" link is visible at the bottom right of the image area.